

Neue Potentiale entdecken!

Die **Reiß GmbH** bietet als innovatives, mittelständisches Unternehmen qualitativ hochwertige Kleb- und Dichtstoffe sowie Beschichtungssysteme an. Unter dem Motto „Werte erhalten und schützen“ genießen wir durch unsere Alleinstellungsmerkmale und attraktiven Preis - Leistungsverhältnisse eine hohe Akzeptanz bei unseren Kunden in der Industrie, dem Handel und im Handwerk.

Als zertifiziertes Unternehmen nach DIN EN ISO 9001:2015 und 14001:2015 begeistern wir unsere Kunden mit umfassender und lösungsorientierter Fachkompetenz, absoluter Zuverlässigkeit und der großen Leistungsorientierung unseres Teams. Diese Werte begründen seit mehr als 25 Jahren unser kontinuierliches Wachstum. Diesen Weg möchten wir zukünftig gemeinsam mit Ihnen fortsetzen.

Wir suchen daher einen oder mehrere:

Vertriebsberater im Außendienst (m/w/d) für den Fachhandel und das Handwerk in Norddeutschland (PLZ 17-19, 20-29, 30-32, 38-39, 48-49) als freiberuflicher Handelsvertreter (§ 84 HGB)

Ihre Aufgaben:

- Sie sind Jäger & Sammler zugleich, denn Sie akquirieren Neukunden und sind erster Ansprechpartner für den bestehenden Kundenstamm aus dem Fachhandel und Handwerk
- Durch regelmäßige Besuche bei unseren bestehenden Kunden bauen Sie langfristige Geschäftsbeziehungen weiter aus
- Sie kennen die Kundenbedürfnisse, erkennen Trends am Markt und geben entscheidende Impulse zur Produkt-, Sortimentsverbesserung und den weiteren Ausbau
- Sie setzen Ihr fachliches Know-how im aktiven Verkauf ein
- Sie begeistern unsere Kunden bei der Vorstellung neuer Produkte mit Produktvorführungen und Schulungen
- Sie entwickeln kundenindividuelle Aktionen, setzen diese zielgerichtet und erfolgreich um und planen sorgfältig unter wirtschaftlichen Aspekten

Unsere Anforderungen:

- Abgeschlossene technische Ausbildung mit kaufmännischem Verständnis oder kaufmännische Ausbildung mit handwerklichen und technischen Fähigkeiten
- Sie haben Freude an der kompetenten Beratung und Betreuung
- Erfolgreiche, mehrjährige Erfahrung im Außendienst sind von Vorteil; idealerweise bei gewerblichen Endverbrauchern und dem Baustoff-, Bedachungs-, Holz-, Eisenwaren-, Werkzeughandel
- Kontaktfreude, Zuverlässigkeit und ein selbstständiger Arbeitsstil, ein hohes Maß an Eigeninitiative, Einsatzbereitschaft, Flexibilität und Leistungsorientierung, Verantwortungsbewusstsein, Teamgeist und soziale Kompetenz, gute Umgangsformen sowie souveränes Auftreten runden Ihr Profil ab
- Sicherer Umgang mit dem Internet inkl. Microsoft Office-Produkten sind selbstverständlich

Unser Angebot:

- Innovatives Arbeitsumfeld
- Definierte Gebietsverantwortung mit hervorragenden Umsatz- und Kundenpotentialen
- Faire Vergütung
- Hochmotiviertes Team mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen
- Intensive Einarbeitung und stetige Schulungen

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, senden Sie bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung, vorzugsweise per E-Mail, an: fhunzinger@reiss-kraft.de zu Hd. Herrn Felix Hunzinger.

Gerne erwarten wir Ihre aussagekräftige Bewerbung.

Mehr Informationen unter www.reiss-kraft.de